



Die Projex GmbH ist ein IT-Beratungsunternehmen und wurde 2007 von dem Geschäftsführer Michael Schiedermeier gegründet. Unsere Mitarbeiter beraten Kunden in den verschiedenen Bereichen des Projektmanagements. Die Geschäftsfelder des Unternehmens sind die Beratung in der Optimierung von Projektprozessen und Gestaltung von effizienten Projektorganisationen, die operative Projektleitung, das individuelle Training, das Coaching von Projektmitarbeitern sowie die Personalvermittlung im Bereich IT Projektmanagement.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir Sie als:

## Vertriebsassistent (m/w)

### Aufgaben:

- Durchführung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen zur Ansprache von potentiellen Kunden
- Internetrecherche nach Projektausschreibungen und -angeboten
- Beobachtung des Marktes und der Wettbewerber
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Aufbau von Kundenbeziehungen zur Durchsetzung der vertrieblichen Ziele
- Direkte Vermarktung von Dienstleistungsprodukten
- Terminvereinbarungen von Präsentationsterminen
- Erstellung von Angeboten in digitaler Form (über Internetplattformen und E-Mail)
- Pflege der Kundendatenbank
- Weiterentwicklung der internen Methoden und Standards

### Anforderungen:

- Hochschulabschluss, vorzugsweise Wirtschaftswissenschaften bzw. gleichwertige Qualifikation
- Berufserfahrung in einer Unternehmens- oder Personalberatung
- Nachweisbare Erfolge in der aktiven Suche und Betreuung von Kunden und Interessenten
- Zuverlässigkeit, Kontaktfreudigkeit und Kundenorientierung
- Sehr gute rhetorische Fähigkeiten
- Hohe Einsatzbereitschaft und Zielstrebigkeit
- Hohe Sozialkompetenz und selbstständiges Arbeiten
- Flexibilität und Kreativität
- Sehr gute Anwenderkenntnisse im Bereich der Office-Anwendungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Nutzen Sie Ihre Chance! Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Michael Schiedermeier, [personal@projex.de](mailto:personal@projex.de).